

REKORD- PARTNER WERDEN



 **REKORD**

Fenster kann so
einfach gehen

FÜR NEUEINSTEIGER

Partner, die komplett neu in die Selbstständigkeit einsteigen möchten

REKORD Fenster bietet für angehende Premium-Partner ein eigenes Premium-Partner-Programm, welches Neueinsteiger ausbildet und auf die Selbstständigkeit bestens vorbereitet.

Das Programm beinhaltet zudem die Möglichkeit auf eine befristete Anstellung für ein halbes Jahr als Verkaufsberater bei REKORD Fenster.

Premium-Partner sind an REKORD Fenster gebunden und führen ausschließlich REKORD Produkte im Sortiment.

FÜR SELBSTSTÄNDIGE

Partner, die bereits ein eigenes Unternehmen führen und Partner von REKORD Fenster werden möchten

Die Arten der Zusammenarbeit als Partner:

1. **Premium-Partner** (verkauft ausschließlich REKORD Produkte; führt idealerweise einen REKORD Schauraum)
2. **REKORD-Partner** (führt REKORD Produkte im Sortiment)
3. **Montage-Partner** (kein Verkauf; ist ausschließlich Montage-dienstleister für REKORD Fenster)

REKORD Partner
treten mit eigenen
Namen und Rechnung
auf.



Das Premium-Partner-Programm

ABLAUF

- Möglichkeit einer befristeten Anstellung für ein halbes Jahr als Verkaufsberater
- Monatl. Gehalt von € 2.000,- brutto ohne Prämien und Provisionen
- Besuch aller Schulungen (Schlotterer, Startschulung, Alukon, interne Weiterbildungen wie Montageschulungen, etc.)
- Möglichkeit von direktem Mitarbeiten bei einem bestehenden Händler/ Montage-Partner bzw. einem Premium-Partner von REKORD Fenster
- Mitarbeiten in der Produktion direkt am Standort

PREMIUM-VORTEILE

- Erhalt von aktiven Kundendaten
- Aktives Mitarbeiten am Messestand
- Produkteinführungen werden vorab mit Premium-Partnern durchgeführt
- Jahresgespräche, um die Ziele und Umsätze zu definieren
- Teilnahme an unseren Premium-Partnerworkshops
- Vollzugriff auf die REKORD-APP mit Einkaufsvorteilen
- Premium-Partnervertrag muss unterschrieben werden, um ein gültiger Partner zu sein

TÄTIGKEITEN

- Kundenakquise, Angebotslegung und Verkauf von REKORD-Produkten
- Ausarbeitung von Angeboten innerhalb von 24 Stunden
- Wahrnehmung von Mängelrügen und Erledigung von allfälligen Gewährleistungs- und Schadensersatzansprüchen der Kunden
- Erstkontakt, Beurteilung und Aufnahme von Reklamationen
- Auftragsabschluss und Weiterleitung an REKORD Fenster
- Nachbetreuung des Kunden
- Ausstellung der REKORD-Elemente im Schauraum (falls vorhanden)
- Regionale Werbung, Messen etc.